

Débouchés

- **Poursuite d'études :**
BTS Management Commercial Opérationnel,
BTS Technico Commercial Agroalimentaire
et boissons, certificats de spécialisation, ...
- **Entrée dans la vie active :**
Vendeur-Conseil, employé de commerce,
employé libre-service, conseiller client
Epicier/épicière

**EN
APPRENTISSAGE**

Les objectifs de la formation

- Appréhender le fonctionnement des structures commerciales
- Comprendre et acquérir des compétences en technique de vente dans la gestion des produits, l'animation d'un point de vente, les techniques de vente
- Former des vendeurs conseils à doubles compétences : maîtrise des techniques générales de la vente et spécialisation de la vente de produits alimentaires

L'apprentissage

- Destiné aux jeunes de 15 à 29 ans.
- Statut de salarié
- L'apprenti gagne entre 27% et 100% du SMIC en fonction de son âge et sa classe.

Conditions d'admission

- Conclure un contrat d'apprentissage pour les 3 années de formation
- **Pour une entrée en 2nde :** Être âgé de 16 ans au 01 septembre de l'année d'inscription à la MFR ou 15 ans à condition d'avoir terminé la 3ème
- **Pour une entrée en première :** Avoir validé son CAP ou sortir de seconde professionnelle ou générale

Les matières

- Modules généraux
- De l'origine du produit à sa commercialisation
- Mercatique
- L'entreprise dans son environnement
- Gestion commerciale des espaces de vente
- Terroir et qualité des produits alimentaires

Les + de la formation :

Formation Sauveteur Secouriste au Travail
Voyage de fin d'étude

Modalités d'évaluation

Une partie des évaluations est en CCF (contrôle en cours de formation) au sein de la MFR et l'autre partie en épreuves terminales au centre d'examen

Méthodes mobilisées : visites, intervenants, conduite de projet, conduite de travaux de groupes et individuels

Financement et délais d'accès

- Les frais de formation sont pris en charge par l'OPCO
- La rentrée est en septembre mais il est possible d'intégrer la formation jusqu'au 31 décembre de l'année en cours

